



COMERCIAL | 10+ EMPLEADOS

Seguro de vida complementario

Sus seres queridos merecen más que solo lo suficiente

Es fácil pensar que el seguro de vida es solo para personas con familias. Si alguien en su vida depende de sus ingresos o si tiene gastos compartidos, como pagos de hipoteca o del automóvil, tener cobertura puede marcar una diferencia real. E incluso, si se siente financieramente seguro hoy, sus necesidades pueden crecer a medida que cambia su vida.

La mayoría de nosotros sabemos que debemos tener un seguro de vida. Pero tener algo y tener lo suficiente son dos cosas diferentes. La vida cambia: un nuevo hogar, una familia en crecimiento, padres que envejecen, y la cobertura que eligió hace años quizás no alcance tanto como la necesita hoy.

El seguro de vida complementario ayuda a cerrar esa brecha.

Los eventos inesperados pueden ocurrirle a cualquiera y a cualquier edad. Por eso es importante contar con la cantidad adecuada de cobertura. No solo algo de cobertura, sino suficiente para cuidar de las personas que dependen de usted.

¿NECESITA UN SEGURO DE VIDA SUPLEMENTARIO?

5 preguntas que hacer

1. ¿Quiere asegurarse de que sus familiares sobrevivientes no tengan que pagar de su bolsillo los gastos de su funeral o entierro?
2. ¿Tiene un cónyuge o hijos a quienes quiera mantener en caso de fallecer?
3. ¿Le gustaría proporcionar fondos para que sus hijos paguen su educación superior si usted no está presente para hacerlo?
4. ¿Tiene una hipoteca de vivienda que sería una carga para sus sobrevivientes si falleciera?
5. ¿Tiene alguna otra deuda significativa que sería difícil de pagar para sus seres queridos en su ausencia?

Si respondió que sí a alguna de estas preguntas, debe considerar un seguro de vida complementario.

Calcule su cobertura

Las necesidades de seguro de vida variarán de una persona a otra, y sus necesidades pueden cambiar con el tiempo, por lo que es importante reconsiderar su cobertura periódicamente. La mayoría de los expertos recomiendan que tenga entre 5 y 10 veces su ingreso anual. Cuando suma sus facturas cotidianas y responsabilidades financieras, ese rango empieza a tener sentido.

Use la calculadora de seguro de vida a continuación para ver si tiene suficiente seguro de vida.

¿CUÁNTO SEGURO DE VIDA NECESITA? Use la calculadora a continuación para ver cuánto seguro de vida necesita.	
SUS INGRESOS ANUALES Multiplique sus ingresos anuales por la cantidad de años de ingresos que le gustaría dejar a sus dependientes para que puedan mantener un estilo de vida similar.	\$ _____
HIPOTECA U OTRA DEUDA Es posible que desee incluir el monto de la hipoteca pendiente u otra deuda que tendría que pagarse en caso de su fallecimiento.	\$ _____
PRÓXIMOS GASTOS OCASIONALES Si planifica pagar la totalidad o parte de los costos de educación universitaria o de boda de sus hijos, u otros eventos similares, es posible que desee incluirlo aquí.	\$ _____
GASTOS DE FINAL DE LA VIDA Incluir gastos funerarios y de entierro, así como gastos médicos finales, permite a sus seres queridos concentrarse en el proceso de duelo sin la carga adicional de las inquietudes financieras.	\$ _____
SU NECESIDAD TOTAL DE SEGURO DE VIDA	\$ _____
MENOS OTRO SEGURO DE VIDA QUE YA TENGA Esto puede incluir pólizas de seguro de vida individuales que tenga o beneficios de seguro de vida pagados por el empleador.	\$ _____
SU NECESIDAD RESTANTE DE SEGURO DE VIDA Este es el monto que podría considerar cubrir ahora	\$ _____



LA HISTORIA DE LIZ: UN SUSTENTO VITAL EN UN MOMENTO DE PÉRDIDA³

Cuando Liz se inscribió en un seguro de vida en el trabajo, también agregó cobertura para su esposo casi sin pensarlo. Solo le costó un poco de su cheque de pago, y esperaba que nunca lo necesitara. Aun así, saber que estaba cubierto le dio tranquilidad.

Lamentablemente, el esposo de Liz falleció repentinamente. Durante un momento tan doloroso, la cobertura del seguro de vida se convirtió en una red de seguridad. Le ayudó a pagar la hipoteca, cubrir las facturas diarias y mantener una vida estable para sus hijos.

Para Liz, lo que alguna vez se sintió como solo otra deducción de nómina resultó ser un soporte vital. El seguro de vida le dio a su familia apoyo financiero cuando más lo necesitaba, lo que le permitió concentrarse en sanar.

Empezar es fácil

Su empleador le ofrece la oportunidad de agregar un seguro de vida complementario a tarifas grupales a través de DeltaLife® en asociación con Reliance Matrix.¹ El plan le permite elegir la cantidad de cobertura adecuada para usted y su familia. Las opciones de cobertura también están disponibles para su cónyuge e hijos.

Inscribirse es sencillo. Si cree que usted o su familia se beneficiarían de esta importante cobertura, puede pagar el seguro de vida a través de una conveniente deducción salarial. Se garantiza la cobertura para los empleados elegibles, ino se requieren preguntas médicas!² Revise sus materiales de inscripción para obtener detalles y siga las instrucciones para inscribirse.

Proteja a sus seres queridos con un seguro de vida complementario. ¡Inscríbase hoy!

¹ Reliance Matrix es una marca comercial para las compañías aseguradoras Reliance Standard Life Insurance Company, First Reliance Standard Life Insurance Company y para el administrador externo (Third-party Administrator, TPA) Matrix Absence Management, Inc.

² Los empleados deben solicitar la cobertura dentro de su período de inscripción inicial (31 días de volverse elegibles según la póliza) y dentro del monto límite de cobertura garantizado para ser elegibles para la cobertura sobre una base de emisión garantizada. Los empleados que soliciten cobertura después de su período de inscripción inicial o para montos de cobertura que superen el umbral de emisión garantizada están sujetos a requisitos de prueba de asegurabilidad para estar cubiertos por la póliza, y la cobertura no está garantizada.

³ Ejemplo meramente ilustrativo. No se basa en un empleado asegurado o titular de póliza grupal real.

Esta información no es una póliza de seguro y no describe todo el plan. Para obtener información específica del plan, pídala a su gerente de RR. HH. o de beneficios una copia de la descripción detallada de las disposiciones, las limitaciones y las exclusiones del plan en el Certificado de seguro, que se le emite después de procesarse su solicitud.

Delta Dental, DeltaLife y DeltaWellness son marcas comerciales de Delta Dental Plans Association. DeltaLife y DeltaWellness aparecen bajo licencia de DeltaWellness Inc. Los productos de DeltaLife son distribuidos por Delta Dental of Arizona y son emitidos y asegurados por Reliance Standard Life Insurance Company en todos los estados (excepto New York), District of Columbia, Puerto Rico, U.S. Virgin Islands y Guam. En New York, dichos productos están asegurados por First Reliance Standard Life Insurance Company. Las características y la disponibilidad de los productos varían según el estado.